BS Wutow Professional GmbH
Telefon: +49 69 153269740
Telefax: +49 69 153269749

Sales Manager Semicon (m,w,d)

BS Wutow Professional GmbH ist Ihr Experte für die Rekrutierung und Vermittlung von Fach- und Führungskräften im Rhein-Main Gebiet. Als inhabergeführtes Unternehmen der mit 25 Standorten bundesweit operierenden BS Gruppe setzen wir auf konsequente Qualitäts- und Serviceorientierung bei der Realisierung unserer individuellen Personaldienstleistungen.

Bei einem unserer namhaften Kunden im Rhein-Main-Gebiet, ein Unternehmen aus dem Bereich der Messtechnik und Analyse, bietet sich folgende Perspektive im Rahmen der direkten Personalvermittlung.

Sales Manager Semicon (m,w,d)

Ihre Aufgaben:

- Das Sichern von Umsatz- und Marktanteilswachstum des Semicon Bereiches
- Key Account Management technisch und kommerziell
- Operative Tätigkeiten von der Angebotserstellung bis zur erfolgreichen Projektrealisierung
- Leitung administrativer Funktionen sowie Koordination unterstützender Bereiche
- Unterstützung der regionalen Manager des dezentralen europäischen Teams technisch und kommerziell
- Forcast- und Budgetverantwortung
- Planung und Durchführung geeigneter Marketingaktivitäten
- Enge Kommunikation mit dem Stammhaus, den globalen Niederlassungen und mit dem europäischen Segmentleiter
- Mitgestaltung der zukünftigen Ausrichtung des Segments einschließlich Geschäftsbereich übergreifender Strategien und Pläne und deren Umsetzung
- Reisetätigkeiten vorwiegend innerhalb Europas

Ihr Profil:

- Master oder PhD in technischer Disziplin. (Physik, Chemie, Verfahrenstechnik, Elektrotechnik,..)
- Mindestens.10 Jahre technische Erfahrung in der Semiconductor oder Zulieferindustrie
- Erfahrung in Vertrieb und Business Development
- Team-Management-Erfahrung
- Sie haben eine Kunden- und strategische Zielperspektive im Hinblick auf langfristigen Geschäftserfolg
- Fähigkeit, schnell zu lernen und unabhängig zu arbeiten
- Starke Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Verhandlungssicheres Auftreten auf Managementebene
- Netzwerk innerhalb der Industrie, möglichst mit Key playern
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch

Ihre Vorteile:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem internationalen und expandierenden Arbeitsumfeld
- Hohe Freiheitsgrade und die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten
- Attraktive Vergütung und Sozialleistungen
- Gezielte Weiterbildungsmaßnahmen
- Kurze und schnelle Entscheidungswege
- Ein Team von Kollegen, das Sie stets kollegial unterstützt und ein Betriebsklima in dem Arbeiten Freude macht

Das ist die abwechslungsreiche Herausforderung, die Sie suchen?
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.
Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der folgenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 203281A19006

Ihr Kontakt:

BS Wutow Professional GmbH
Hanauer Landstraße 291 b
60314 Frankfurt am Main

Telefon: +49 69 153269740

bs-wutow.engineering

Wutow
Finding Competence